

МИНПРОМТОРГ РОССИИ НАЧИНАЕТ РАССЛЕДОВАНИЕ В ОТНОШЕНИИ ИМПОРТА КРЕПЕЖА

Министерство промышленности и торговли России приняло решение о начале специального защитного расследования в отношении возросшего импорта машиностроительного крепежа на таможенную территорию Российской Федерации.

День начала расследования — день публикации уведомления в «Российской газете» — 14 мая 2009 г.

Предприятия-заявители: ОАО «Магнитогорский метизно-калибровочный завод «ММК-МЕТИЗ» и ОАО «Северсталь-метиз».

Объектом расследования является следующий машиностроительный крепеж:

- болты из чёрных металлов с резьбой, шестигранной или полукруглой головкой и/или усом и/или квадратным подголовником, с диаметром наружной резьбы от 6 до 30 мм включительно, в комплекте с гайками или шайбам или без них, без ограничения по прочности на растяжение, с покрытием или без покрытия;
- гайки шестигранные из чёрных металлов с диаметром внутренней резьбы от 5 до 30 мм включительно без ограничения по прочности на растяжение, с покрытием или без покрытия;
- шайбы из чёрных металлов пружинные одновитковые для болтов, винтов и шпилек, с диаметром от 6 до 42 мм включительно, с покрытием или без покрытия.

Объектом расследования не является машиностроительный крепеж, предназначенный для моторных транспортных средств, для крепления узлов и деталей моторных транспортных средств.

Расследование проводится в отношении машиностроительного крепежа, ввозимого на таможенную территорию Российской Федерации, вне зависимости от страны происхождения.

Заинтересованные лица, указанные в статье 31 Федерального закона, могут в течение 90 календарных дней со дня начала расследования представить своё мнение и относящиеся к расследованию сведения (в письменной форме, на русском языке, в конфиденциальной и неконфиденциальной версиях) в Министерство промышленности и торговли Российской Федерации по адресу: 109074, Москва, Китайгородский проезд, д. 7.

Контактные телефоны: (495) 632-86-96, 632-88-92, 632-89-30.

Главный редактор журнала «Крепёж, клеи, инструмент и...» Александр Осташёв попросил прокомментировать начало расследования в отношении импорта крепежа генерального директора ООО «Русболт» Вадима Рыбина. С его согласия здесь приведены эти комментарии.

Рыбин В.В., генеральный директор ООО «Русболт»

О РАССЛЕДОВАНИИ МИНПРОМТОРГОМ ИМПОРТА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КРЕПЕЖА

О геополитике

Повышение таможенных пошлин на импорт крепежа имеет характер скорее антикитайский, чем пророссийский. Нужно ли России вместе с США и Европой «топить» Китай, или лучше поддержать его в трудный для него час?

Представляется, что лучше поддержать, — тогда Европа будет стремиться к укреплению политических и экономических связей с Россией. Для нас это, в первую очередь, сбыт газа, приток капитала и строительство газопроводов. Всё это повысит спрос на крепеж в России и, как следствие, рыночные цены.

О национальной безопасности

Национальная безопасность, безусловно, требует удовлетворения российскими производителями большей части внутреннего спроса на крепеж, и повышение импортных пошлин в разумных пределах в этом аспекте могло бы быть желательным.

О коррупции

Повышение пошлин сделает нелегальный ввоз крепежа в РФ более выгодным и подстегнёт коррупцию таможи.

Об ассортименте

Российские предприятия выпускают перечень типовых размеров крепежа очень далёкий от рыночного спроса. Так, не производятся в РФ:

- болты больших (М24–М36) и малых (М4, М5) диаметров кл. пр. 8.8,
- болты больших и малых длин,
- горячеоцинкованный крепёж,
- множество менее востребованных, но тем не менее совершенно необходимых для промышленности крепёжных деталей.

Наши многократные запросы на предприятия не привели к началу производства перечисленного ассортимента на российских заводах даже притом, что послужили причиной отказа от закупок у них другого товара.

О ценах

Нестандартный крепёж (по чертежам заказчика) в разы дешевле заказать в Китае. Даже от крупных партий (20 тонн одного типоразмера) простейшего изделия наши производители отказываются, если прибыль меньше 70 %. Иногда прямо говорят, что им нужно 100 % прибыли, иначе и говорить не о чем.

Вообще отношение наших производителей к заказчикам мало изменилось с советского времени. Отделы сбыта считают, что покупатель им должен, раз они милостиво согласились продать крепёж.

Кроме того, одновременность поднятия цен российскими заводами — например, при росте курса доллара и удорожании импорта — свидетельствует о возможности ценового сговора.

Об административно-бюрократическом барьере

Административно-бюрократический барьер при импорте крепежа нельзя сбрасывать со счетов. Он является значительным фактором, влияющим на внешнее повышение конкурентоспособности российских производителей (сертификат соответствия 20 000 рублей + таможенное оформление 60 000 рублей на контейнер болтов стоимостью 1 млн руб = 8 %!)

То есть преимущество отечественного перед импортным, созданное государством = 15 % (пошлина) + 8 % = 23 %.

На мелкие партии товара — а это, как правило, редкие виды крепежа — бюрократический барьер вообще является запретительным. Стоимость оформления сертификата соответствия превосходит таможенную стоимость товара, и крепёж ввозится нелегально.

О неиспользованных внутренних возможностях предприятий

С российскими предприятиями трудно работать из-за раздутого административного аппарата. Как говорится: «один с сошкой, семеро с ложкой». Кроме повышения себестоимости продукции, это влечёт снижение

конкурентоспособности за счёт создания трудностей взаимодействия с контрагентами. Покупателю непросто найти на заводе лицо, отвечающее за интересующий его вопрос, все чиновники «валят» друг на друга, и решить любой вопрос трудно или невозможно.

Такой штат объясняется желанием пристроить нужных людей на тёплое место, а не производственной необходимостью.

За границей, в Китае и Европе, взаимодействовать приходится с одним человеком, который решает ВСЕ вопросы со стороны своего завода, причём быстро.

Руководство наших заводов не заинтересовано в рентабельности своих предприятий, — иначе уже давно избавилось бы от неэффективного персонала, упростило бы управление и сделало бы его удобным для покупателей, и, наконец, отгружало бы крепёж в таре, удобной для клиентов, а не заводу. И от луж масла на складах избавилось бы...

О качестве

Систему контроля качества крепежа нужно менять срочно и кардинально, независимо от таможенных пошлин. Оцениваться должно качество изделия, а не качество бумаг.

Существующая система сертификатов соответствия, необходимых для импорта товара, является не более чем пошлиной Ростесту и только снижает качество импортируемого крепежа. Потому что сертификат снимает ответственность за качество с продавца.

Заводы РФ также в ответ на упрёки за низкое качество апеллируют к сертификату.

Выводы и предложения:

1. Считаю **собственные возможности российских предприятий, производящих крепёж, ДАЛЕКО не исчерпанными**, в первую очередь за счёт улучшения управления и сокращения администрации. Поэтому внешнее повышение конкурентоспособности (повышением пошлин, либо повышением бюрократического барьера) полагаю **НЕЦЕЛЕСООБРАЗНЫМ**.

2. **В любом случае пора полностью отменить контроль качества импортируемой продукции таможеней**, упростить и удешевить таможенные процедуры. Компенсацией этой меры могло бы быть повышение на 7–10 % таможенной пошлины на крепеж. Это сократило бы нелегальный ввоз крепежа, повысило бы поступления в госбюджет и повысило бы качество крепежа на российском рынке за счёт роста ответственности продавцов.

3. **Снизить цену банковского кредита до 6–8 %**, как в Китае и Европе. Дать государственные гарантии на кредит новым производителям и помочь им в преодолении бюрократических барьеров для создания новых производств. Это создаст новых мелких производителей крепежа в России, и здоровая конкуренция вынудит старых естественных монополистов совершенствоваться.